



JOIN THE ADVENTURE

Jedes Team muss regelmäßig an seinem Kader arbeiten, ihn ausbauen und verbessern. Wir sind immer auf der Suche nach engagierten, kreativen und motivierten Köpfen.

Verstärke unser Team schnellstmöglich und bewirb dich jetzt als Sales Controller:in (m/w/d)

Deine Mission:

- Gesamthafte Unterstützung (national & international) bei der Festsetzung von Zielvorgaben und Zielerreichung an den Vertrieb
- Mitwirken bei der Planung und Kontrolle der Umsatzentwicklung, operativen vertrieblichen Fixkosten und verkaufsfördernden Maßnahmen (Sponsoring, Werbekosten, Erlösschmälerungen, WKZ,...)
- Kontinuierliche Auswertung der Qualität der Vertriebsplanung und Aufzeigen von Verbesserungspotenzialen
- Monitoring und Steuerung des Versandprozesses aus Vertriebsicht
- Entwicklung von KPI's zur Optimierung der internen und externen Vertriebsprozesse
- Auswertungen und Benchmarkings (Kunden, Regionen, Kanäle, Produkte, Markt- und Wettbewerbsdaten, etc.)
- Identifizieren von Ergebnisverbesserungs- und Kostensenkungspotenzialen

Deine Talente:

- Geprüfte:r Fachwirt:in, Betriebswirt:in oder Bilanzbuchhalter:in (m/w/d) oder ein entsprechend erfolgreich abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften oder BWL mit Schwerpunkt Finanzwesen und Controlling
- Erste Erfahrungen im Controlling eines mittelständischen Unternehmens
- Strategisches, konzeptionelles und unternehmerisches Denken
- Versierter Umgang mit MS-Office, insbesondere Excel und idealerweise Access
- Sichere Englischkenntnisse und gute Kenntnisse in SAP inklusive BW/BI
- Ausgeprägte analytische und methodische Fähigkeiten
- Zielorientiert und neugierig
- Hohe Zahlenaffinität mit einer ausgeprägten analytischen Denkweise
- Begeisterung für digitale Prozesse und der Wunsch, den Controlling-Bereich kontinuierlich weiterzuentwickeln

Deine Benefits:

- Ein motiviertes, kreatives und tatkräftiges Team, kurze Entscheidungswege und ein offenes sowie konstruktives Arbeitsklima
- Anspruchsvolle und spannende Aufgaben bei flexiblen Arbeitszeiten
- Gegen den Durst: kostenloser Kaffee und Wasserspender
- Für später: eine bezuschusste betriebliche Altersvorsorge
- Für die Gesundheit: regelmäßige Gesundheitschecks, vergünstigte Fitnessstudio-Tarife und JobRad
- Mitarbeiterrabatte auf das gesamte Sortiment und Zugang zur *Corporate Benefits* – Plattform
- Flexible Möglichkeiten für mobiles Arbeiten

BRAVE. PROGRESSIVE. TRUSTWORTHY.

uhlsport & Kempa - das ist die uhlsport GmbH. Das sind wir. Zwei Marken für die Top-Sportarten in Deutschland. Zwei Marken, die vorangehen. Zwei Marken, die Athletinnen und Athleten motivieren und besser machen. Wir sind die Anlaufstelle für alle Vereine, alle Mannschaften und alle Individualsportlerinnen und -sportler aller sportlichen Disziplinen weltweit.

VIELFALT. GLEICHBERECHTIGUNG. INKLUSION.

Teamsport ist für alle da. Ohne Ausnahme und für uns eine Selbstverständlichkeit. Denn wir glauben an die Stärke der Vielfalt und sind überzeugt davon, dass es genau diese unterschiedlichen Perspektiven und Erfahrungen sind, die uns gemeinsam voranbringen. Wir legen großen Wert darauf, dass bei uhlsport für all unsere 240 Mitarbeitenden weltweit aus 22 verschiedenen Nationen, ein Umfeld herrscht, in dem sie sich willkommen fühlen.

Du willst mehr über die uhlsport GmbH erfahren? Schau vorbei unter:

www.uhlsport.group

Willst du Teil des uhlsport-Teams werden? Dann freuen wir uns auf Deine schriftlichen Bewerbungsunterlagen unter Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins und deiner Verdienstvorstellung an:

uhlsport GmbH | Personalabteilung, z. Hd. Frau Hannah Schmoller
personal@uhlsport.de | <https://uhlsport.group/karriere/>