



JOIN THE ADVENTURE

Jedes Team muss regelmäßig an seinem Kader arbeiten, ihn ausbauen und verbessern. Wir sind immer auf der Suche nach engagierten, kreativen und motivierten Köpfen.

Verstärke unser Team zum 01.05.2025 und bewirb dich jetzt als

Area Sales Manager:in International (m/w/d)

Deine Mission:

- Betreuung und Entwicklung bestehender internationaler Kund:innen und Vertriebspartner:innen
- Umsatzverantwortung für den übertragenen Kundenstamm
- Erstellung von Marktanalysen zu Potentialmärkten und systematisches Erschließen neuer Märkte/Partner:innen weltweit
- Unterstützung bei der Entwicklung von Vertriebskonzepten und Vertriebscontrolling
- Pflege der Zusammenarbeit mit unseren Vertriebspartner:innen
- Erstellung von Verkaufs- und Monatsabschlussstatistiken
- Erstellung und Übersetzung von Verkaufsunterlagen
- Unterstützung in der Organisation/Durchführung von Produkt- und Verkaufsschulungen
- Auftragserfassung und -abwicklung in SAP
- Schriftliche und telefonische Betreuung der Kund:innen
- Preispflege und Budgetüberwachung

Deine Talente:

- Abgeschlossene kaufmännische/betriebswirtschaftliche Ausbildung, vorzugsweise Studium
- Sehr gute Englischkenntnisse
- Spanisch- und/oder Französischkenntnisse und weitere Sprachen sind wünschenswert
- Reisebereitschaft ca. 20%
- Sicherer Umgang mit dem MS-Office Paket
- Kenntnisse in SAP von Vorteil
- Kundenorientiertes Denken und Handeln, selbstbewusstes Auftreten und Verhandlungsgeschick
- Selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke, Teamfähigkeit, Eigeninitiative und Zuverlässigkeit

Deine Benefits:

- Ein motiviertes, kreatives und tatkräftiges Team, kurze Entscheidungswege und ein offenes sowie konstruktives Arbeitsklima
- Anspruchsvolle und spannende Aufgaben bei flexiblen Arbeitszeiten
- Gegen den Durst: kostenloser Kaffee und Wasserspender
- Für später: eine bezuschusste betriebliche Altersvorsorge
- Für die Gesundheit: regelmäßige Gesundheitschecks, vergünstigte Fitnessstudio-Tarife und JobRad
- Mitarbeiterrabatte auf das gesamte Sortiment und Zugang zur *Corporate Benefits* – Plattform
- Flexible Möglichkeiten für mobiles Arbeiten

BRAVE. PROGRESSIVE. TRUSTWORTHY.

uhlsport & Kempa - das ist die uhlsport GmbH. Das sind wir. Zwei Marken für die Top-Sportarten in Deutschland. Zwei Marken, die vorangehen. Zwei Marken, die Athletinnen und Athleten motivieren und besser machen. Wir sind die Anlaufstelle für alle Vereine, alle Mannschaften und alle Individualsportlerinnen und -sportler aller sportlichen Disziplinen weltweit.

VIELFALT. GLEICHBERECHTIGUNG. INKLUSION.

Teamsport ist für alle da. Ohne Ausnahme und für uns eine Selbstverständlichkeit. Denn wir glauben an die Stärke der Vielfalt und sind überzeugt davon, dass es genau diese unterschiedlichen Perspektiven und Erfahrungen sind, die uns gemeinsam voranbringen. Wir legen großen Wert darauf, dass bei uhlsport für all unsere 240 Mitarbeitenden weltweit aus 22 verschiedenen Nationen, ein Umfeld herrscht, in dem sie sich willkommen fühlen.

Du willst mehr über die uhlsport GmbH erfahren? Schau vorbei unter:

www.uhlsport.group

Willst du Teil des uhlsport-Teams werden? Dann freuen wir uns auf Deine schriftlichen Bewerbungsunterlagen unter Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins und deiner Verdienstvorstellung an:

uhlsport GmbH | Personalabteilung, z. Hd. Frau Hannah Schmoller
personal@uhlsport.de | <https://uhlsport.group/karriere/>